

ДОГОВОР № ____
(Дилерские услуги)

г. Октябрьский

" " 2024 г.

Ип Янбердин Р.М. именуемый в дальнейшем
(наименование организации)

"Продавец" в лице Янбердина Рузиль Маратович действующего на основании
(должность, Ф.И.О.)

Свидетельства о гос. регистрации № 321028000086626, с одной стороны, и

(наименование организации, предприятия, кооператива)

именуемый в дальнейшем "Дилер" в лице _____
(должность, Ф.И.О.)

и действующий на основании _____

с другой стороны, заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. Предмет Договора

1.1. Продавец поручает, а Дилер берет на себя обязанности по распространению Цветочный колер «Worner», именуемых в дальнейшем "Продукт". Продавец обязуется изготавливать и поставить Товар в собственность Дилера, с предоставлением права на эксклюзивное его продвижение на рынке г. Москва (далее по тексту – «Договорная территория»), в том числе поиска клиентов (покупателей), а Дилер обязуется принимать и своевременно оплачивать Продукт на условиях настоящего договора.

2. Обязанности Дилера

2.1. Уважать и защищать законные права Продавца, возникающие в связи с настоящим Договором, в частности, сохранять коммерческие тайны, которые могут стать известны Дилеру в связи с выполнением данного Договора.

К коммерческой тайне относится любая информация, которая:

- 1) при сообщении была явно охарактеризована, как представляющая коммерческую тайну Продавца;
- 2) не является общедоступной;
- 3) представляет коммерческий интерес или дает конкурентные преимущества.

3. Обязанности Продавца

3.1. Предоставлять Дилеру партию Продукта в необходимом количестве в течение согласованного с Дилером срока, указанного в его заявке.

3.2. Уведомлять Дилера об изменениях в составе Продукта или его цены в течение 10 дней с момента принятия соответствующего решения.

3.3. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по настоящему Договору.

4. Стоимость продукта и порядок расчетов

4.1. Дилер выкупает у Продавца Продукт партиями не менее 100 штук ежемесячно.

4.2. Дилер приобретает партии Продукта у Продавца с дилерской скидкой, величина, которой зависит от размера приобретаемой партии Продукта, как указано в Приложении.

4.3. Оплата полученной партии Продукта Дилером осуществляется единовременно в полном объеме, путем полной предоплаты.

4.4. Дилер имеет право на дополнительные (бонусные) скидки в том случае, если объем продаж по нескольким партиям в течении 30 календарных дней не менее 500 штук.

5. Порядок сдачи-приемки Продукта

5.1. Продавец передает Дилеру Продукт в соответствии с его заказом на партию в письменном виде.

5.2. Передача осуществляется на складе в г. Уфа, г. Октябрьский либо путем почтовой пересылки.

5.3. Продукт сдается Дилеру в виде полностью готовых экземпляров.

5.4. При наличии претензий к партии Продукта, представитель Дилера составляет перечень претензий и передает его ответственному за работу с Дилером представителю Продавца.

5.5. В случае согласия с претензиями Дилера, Продавец в течение 10 рабочих дней обязан устранить отмеченные препятствия и представить Дилеру партию Продукта на повторную приемку.

5.6. В случае несогласия с претензиями Дилера, Продавец в течение 10 рабочих дней должен направить в адрес Дилера мотивированный отказ в письменной форме.

6. Ответственность сторон

6.1. Вопросы, касающиеся качества Продукта, кроме соответствия оговоренной в Приложении 1 комплектации, не являются предметом обсуждения при приемке продукции.

6.2. Продавец не несет ответственности за проблемы или убытки, которые могут возникнуть у Дилера или конечных пользователей в результате использования Продукта.

6.3. Продавец не несет ответственности по обязательствам Дилера перед третьими лицами.

6.4. В случае задержки поставки партии Продукта, Продавец уплачивает Дилеру пени в размере 0,5% за каждый день просрочки, начиная с 10 дня с момента истечения срока заказа. Информация о пени включается в акт сдачи приемки и на соответствующую сумму уменьшается платеж Дилера за партию продукта. Время для разбора взаимных претензий при приемке продукта не учитывается при начислении пени.

7. Основания для досрочного расторжения Договора

7.1. Продавец может расторгнуть настоящий Договор при не обеспечении оговоренных объемов.

7.2. Дилер может расторгнуть договор при нарушении Продавцом сроков и условий поставки Продукта.

8. Срок действия Договора

8.1. Настоящий Договор действует с 01 Января 2024 года по 01 января 2025 года.

9. Дополнительные условия

9.1. В случае возникновения споров и разногласий, стороны приложат все усилия, чтобы устранить их путем переговоров. При невозможности решить спорные вопросы путем переговоров, стороны обращаются к арбитру, с кандидатурой которого согласятся обе стороны, или, в случае невозможности найти такую кандидатуру, стороны обращаются в Госарбитраж.

9.2. Неотъемлемой частью настоящего Договора являются следующие Приложения:

Приложение 1. Спецификация Продукта.

Приложение 2. Цена продукта.

Приложение 3. Дилерские скидки на цену Продукта в зависимости от объема заказываемой партии Продукта.

9.3. В случае изменения юридического адреса или банковских счетов, стороны уведомляют об этом друг друга в течение 7 дней.

Юридические адреса сторон:

Продавец: Россия, Республика Башкортостан, г. Октябрьский, ул. Кувыкина 46,
индекс 452606, Индивидуальный предприниматель Янбердин Рузиль
Маратович, Свидетельство о гос. регистрации № 321028000086626,
ИНН 026503946207 тел: 8(347)266-14-88, 8-937-303-4444.

Дилер: _____

Подписи и печати сторон:

Продавец
Янбердин Р.М.

Дилер
